



Лучший продавец Гродненского филиала РУП «Белтелеком»

Для того чтобы компания демонстрировала высокие результаты и ее работой были довольны клиенты и партнеры, в ней должны трудиться профессионалы. Но как мотивировать сотрудников повышать свой профессиональный уровень? Один из способов - проведение профессиональных конкурсов. Именно профессиональный конкурс дает шанс каждому сотруднику продемонстрировать свою квалификацию, является сильным источником стимулирования мотивации для саморазвития и профессионального роста.

18-19 апреля 2016 года на базе Гродненского филиала прошел конкурс профессионального мастерства среди сотрудников продаж услуг - «Лучший продавец Гродненского филиала «Белтелеком». В этом году конкурс проводился в трех номинациях: «Лучший специалист по маркетингу Гродненского филиала РУП «Белтелеком», «Лучший специалист по продаже Гродненского филиала РУП «Белтелеком», подгруппа «обслуживание юридических лиц», «Лучший специалист по продаже Гродненского филиала РУП «Белтелеком», подгруппа «обслуживание физических лиц».

Основной целью конкурса является повышение престижа труда специалистов служб продаж и специалистов по маркетингу, пропаганда их достижений и передового опыта, повышение качества оказываемых услуг, культуры обслуживания абонентов, профессионального мастерства, стимулирование их творческой и деловой активности, достижение максимальной ответственности за выполняемую работу.

Два дня на базе головного структурного подразделения соревновались лучшие из лучших специалисты по продаже и маркетологи из всех уголков области. С приветственным словом к участникам конкурса выступили главный инженер филиала Александр Сенчило, начальник коммерческой службы Елена Савицкая, председатель первичной профсоюзной организации Александра Беловолова.

Результаты конкурса:

«Лучший специалист по маркетингу Гродненского филиала РУП «Белтелеком»:

- 1 место - Валерий Семашко (Мостовский УЭС);
- 2 место - Ольга Кандера (Слонимский ЗУЭС);
- 3 место - Максим Маршенюк (Берестовицкий УЭС).

«Лучший специалист по продаже Гродненского филиала РУП «Белтелеком», подгруппа «обслуживание юридических лиц»:

- 1 место - Вадим Бондаренко (Головное подразделение);
- 2 место - Елена Ткачук (Щучинский УЭС);
- 3 место - Павел Сторожев (Головное подразделение).

«Лучший специалист по продаже Гродненского филиала РУП «Белтелеком», подгруппа «обслуживание физических лиц»:

- 1 место - Анна Ломать (Лидский ЗУЭС);
- 2 место - Андрей Янчуревич (Гродненский ЗУЭС);
- 3 место - Виктория Цисевич (Гродненский ЗУЭС).

Первичная профсоюзная организация филиала, в рамках профессионального конкурса, организовала и провела «Брейн-ринг». Это был «жаркий бой» умов, логики, мышления, коммуникабельности, умения действовать коллективно, принимать решения и брать на себя ответственность за сделанный выбор. Какой азарт, какая сплоченность, какая жажда к победе. Но, победитель только один и это команда под номером один! Оксана Каптановская, Андрей Янчуревич, Мария Гордиенко, Виктор Малюк, Татьяна Рында, Татьяна Блудова. Принцип «Кадры решают все!» как нельзя лучше отражается в работе сотрудников служб продаж Гродненского филиала «Белтелеком». Именно от кадрового потенциала, желания каждого работника, его умения и навыков, стремления постоянно повышать свою профессиональную компетентность зависит выполнения всех поставленных целей и задач компании.

Поздравляем победителей, гордимся их результатами и надеемся на победу в Республиканском конкурсе.

Source URL:

<https://xn--b1akbcqh2a7i.xn--90ais/luchshiy-prodavec-grodnenskogo-filiala-rup-beltelekom>